

# Recrutement : Ingénieur.e Commercial TCE

## Notre histoire

25 ANS QUE NOUS CONCEVONS ET RÉALISONS DES PROJETS D'AMÉNAGEMENT, D'AGENCEMENT ET DE RÉNOVATION PARTOUT EN FRANCE.

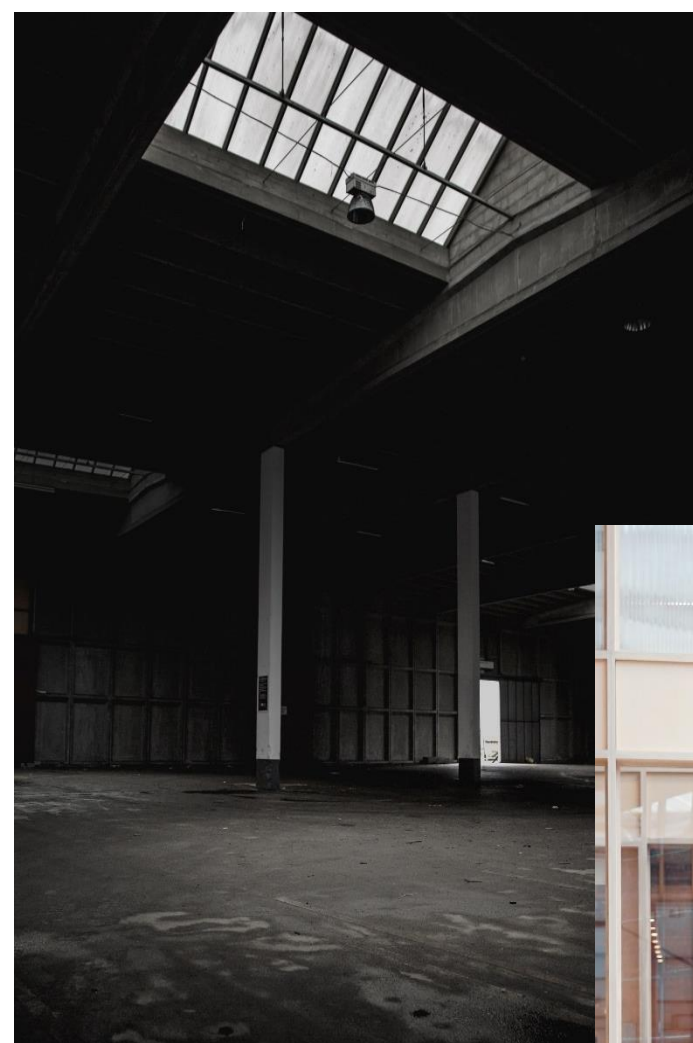
Isospace est passé du statut d'une modeste PME spécialiste en cloisons qui s'était installée dans un ancien garage désaffecté à un véritable groupe expert en aménagement et agencement de lieux et d'espaces.

Aujourd'hui, isospace c'est près de **100 salariés**, **400 projets** chaque année partout en France et un chiffre de **30 millions de chiffre d'affaires en 2022**.

Nous aimons autant penser les projets que les réaliser. De la conception à la réalisation jusqu'au recyclage des matériaux. Isospace explore l'ensemble du spectre de la gestion de l'espace sans se détourner de l'essence même de son activité : **le bien-être**.

En quelques années et des milliers de projets, Isospace s'est donné le droit de penser et rêver toujours plus grand pour mieux répondre aux attentes de ses clients.

**Notre devise : écrire ensemble de le futur de vos lieux avec culot, panache et responsabilité**



isospace

## Les missions proposées

Rattaché(e) à la Direction Commercial, vous avez la responsabilité de gérer et développer un portefeuille de clients et de prospects sur des projets d'aménagement  
Vous devez personnaliser la relation client en véhiculant une image forte d'isospace.

### Les principales tâches :

- La prospection commerciale de nouveaux clients ;
- La gestion commerciale des clients qui lui seront confiés ;
- La rédaction des devis, les études techniques (Chiffrage TCE avec logiciel) menant à la rédaction des devis ;
- La prise de côtes pour transmission au Bureau d'Etudes
- La négociation commerciale, les visites techniques ;
- La passation des dossiers aux conducteurs de travaux de l'entreprise ;
- L'aide au bon approvisionnement des chantiers ;
- Le suivi commercial des chantiers dont il aura personnellement la charge ;
- Le suivi des réunions de chantiers ;

### Les compétences souhaitées :

#### Savoir faire :

- Compétences techniques TCE
- Négociation commerciale
- utilisation pack office

#### Savoir-être :

- Travail d'équipe
- Autonomie
- Esprit d'initiative

Issue de formation technique avec un minimum de 5 ans dans le secteur du tertiaire/retail.

**Rémunération : en fonction de l'expérience, fourchette de 42 K€ à 48 K€ en fixe et rémunération variable**

### Avantages :

Située au cœur de Boulogne, Isospace vous propose une mutuelle avec de bonnes conditions de prise en charge, une prévoyance, une carte Swile pour les tickets restaurants, une possibilité de faire du télétravail. Pour votre fonction, un téléphone, un ordinateur portable et voiture de services.